گزارش پاسارگاد از وضعیت بلاتکلیف موقوفه انوری؛

گرهی بر گره کور قبلی

عکس: امین ارجمند| پاسارگاد

■ **هدی رضوانی**

موقوفه انوری؛ مشکلی که پرونده‌اش ۳۰ سال است که باز شده و خیال بسته شدن هم ندارد. در سال ۱۳۲۸ سیدمهدی انوری ملک خود را وقف ایتام شهرستان سیرجان کرد. اینکه قبل از انقلاب چقدر به این موقوفه رسیدگی شد بماند، اما بعد از انقلاب و با گذشت چهل سال همچنان سرنوشت این موقوفه مبهم باقی مانده و کسی برای رسیدگی به آن اقدامی نمی‌کند. ۴۰ مغازه‌ای که در این ملک تخریب شد می‌توانست منبع درآمدی باشد برای حمایت از ایتام شهرستان اما پس از گذشت سال‌ها، همچنان این ملک بدون کاربری باقی مانده است. در جلسات متعدد در خصوص بهره‌برداری از این ملک صحبت‌های فراوانی شده؛ شهرداری، فرمانداری، استانداری، بنیاد فاطمیه و ارگان‌های مربوطه هر یک چیزی گفتند. گاهی خود، تکمیل این طرح را برعهده گرفتند و گاهی پای پیمانکار و سرمایه‌گذار را به آن باز کردند و در آخرین برنامه در اردیبهشت ماه سال ۹۶ قرار بر این بود که یک سرمایه‌گذار طرح را در مدت دو سال به پایان برده و آن را جهت بهره‌برداری به بنیاد فاطمیه تحویل دهد اما با گذشت مهلت قانونی این طرح خبرهایی از انصراف پیمانکار برای انجام تعهداتش به گوش می‌رسد.

■ **پروژه زخمی را، زخمی‌تر کردند**

احمدی نماینده استاندار در موقوفات از تاکید استانداری بر تکمیل این طرح توسط بنیاد فاطمیه خبر می‌دهد و می‌گوید: متاسفانه بنیاد فاطمیه به کاری ورود کرد که توان مالی و تخصص آن را نداشت و نتوانست کار را انجام دهد. مغازه‌ها تخریب شد و طرح بلاتکلیف ماند. سازه‌ای را که الان می‌بینید بنایی ۴۰ ساله است در ۱۴ هزار متر که اوایل انقلاب و زمانی که آقای میرزاده استاندار بود ایجاد شدن. در سال‌های مختلف همه تلاش کردند که این معضل را حل کنند. وی اضافه می‌کند: ظاهراً دو سال قبل فردی به عنوان سرمایه‌گذار قرار شد سازه را از بنیاد فاطمیه گرفته، تکمیل کند و سهم خود را بردارد و بخشی را هم به بنیاد فاطمیه بدهد. متاسفانه این فرد هم اقدامات کوچکی انجام داد و مقداری تحت عنوان سبک‌سازی هزینه کرد. احمدی به از رده خارج شدن سازه چهل ساله اشاره کرده و می‌گوید: با توجه به اینکه این سازه تاییدیه نظام مهندسی فعلی را ندارد و مقاومتش را از دست داده و طراحی آن هم قدیمی و مربوط به ۴۰ سال قبل است، باید در آن بازنگری شود. وی در خصوص اقدامات سرمایه‌گذار اضافه می‌کند: سرمایه‌گذار اقدامات ابتدایی را انجام داد و کار را رها کرد و امروز به عنوانِ یکی از مدعیان طرف حسابِ در پرونده است. از زمانی هم که من کار را به دست گرفتم جلسات مختلفی را در فرمانداری و با مدیرعامل بنیاد فاطمیه برگزار کردیم تا تکلیف این پروژه نیمه‌تمام مشخص شود. همچنین وضعیت زمین ۴۰ ساله موقوفه و منافعی که از دست رفته باید مشخص گردد. چرا که این زمین حق بچه‌های یتیم شهرستان سیرجان است. او در خصوص نتایج آخرین جلساتی که برگزار شده، می‌گوید: آخرین چیزی که به بنیاد فاطمیه گفتیم این است که از آنجایی که سازه روی زمین متعلق به بنیاد است و ما حق دخل و تصرف در آن را نداریم بایستی هر چه سریع‌تر آن را تعیین تکلیف و از پیمانکار خلع‌ید کند. پیمانکار هم اعتقاد دارد که هزینه‌هایی در زمین انجام داده و باید خسارت پرداخت شود تا از پروژه خارج شود، در حالی که باید پروژه را به صورت تکمیل شده تحویل می‌داده. اما عملاً کار عمرانی روی طرح انجام نشده و با همان اقدامات اولیه الان پیمانکار طرف حساب بنیاد فاطمه شده است.

از او می‌پرسم آیا همان ابتدای کار که پیمانکار به تعهد خود عمل نکرد، نمی‌شد او را خلع کرد؟ پاسخ می‌دهد: قاعدتاً باید این کار را می‌کردند و مرحله به مرحله جلو می‌رفتند و قرارداد را آن‌قدر محکم می‌نوشتند تا شخصی که توانایی انجام کار را ندارد اصلاً سمت این کار نیاید. به هر حال این کار انجام شد و این پروژه زخمی را زخمی‌تر کردند و یک طرف دعوای حقوقی به پرونده اضافه و کلاف موضوع سردرگم‌تر شده. وی در خصوص تصمیم نهایی می‌گوید: همچنان با بنیاد صحبت می‌کنیم و تقاضای ما این است که تعیین تکلیف کنند. ما به عنوان موقوفه اجرت‌المثل ۴۰ ساله‌ای را از آن‌ها طلبکار هستیم. حداقل بین ۲۰ تا ۴۰ میلیون تومان درآمد ماهانه این موقوفه است و با آن می‌توانستیم حداقل ۴۰ یتیم را حمایت کنیم. بنیاد فاطمیه می‌داند این قضیه به یک معضل تبدیل شده و نه توان آن را دارند که کار را تمام کنند و نه با این شرایط تورم و سنگین بودن پروژه، سرمایه‌گذار حقیقی پیدا می‌شود که بتواند روی آن سرمایه‌گذاری کند. وی در پاسخ به این سؤال که آیا نمی‌توان از کمک گل‌گهر استفاده کرد؟ می‌گوید: اتفاقاً پیشنهاد ما هم هست ولی چون صاحب سازه نیستیم، نمی‌توانیم این پیشنهاد را مطرح کنیم اما آمادگی کامل داریم از اشخاص حقیقی یا حقوقی که این طرح را به بهره‌برداری برسانند همه‌جوره حمایت کنیم. با این حال تصمیم اصلی را مالک سازه یا همان بنیاد فاطمیه می‌گیرد که باید فکری برای این موضوع بکند تا این پروژه ۳۰ ساله در نهایت به ساماندهی برسد

■ **مایلیم از توان گل‌گهر در تکمیل طرح استفاده کنیم**

فانی رییس بنیاد خیریه فاطمیه در خصوص تعیین تکلیف وضعیت پیمانکار و تکمیل طرح مذکور می‌گوید: همان‌طور که می‌دانید دو سال قبل بنیاد با یک سرمایه‌گذار قرارداد بست اما پیمانکار تحریم‌ها را بهانه کرد و گفت انجام این طرح با قرار داد دو سال قبل برایش مقرون به صرفه نیست و بایستی قرارداد را تعدیل بها کنیم. این موضوع در هیئت امنا مطرح و با آن مخالفت شد. اعضای هیئت امنا گفتند نمی‌توانیم قراردادی را که بسته شده تغییر دهیم. در واقع احساس کردیم که این فرد از عهده مالی طرح برنمی‌آید، چرا که پروژه بسیار سنگین و مهم است. وی اضافه می‌کند: تصمیم داریم با این فرد فسخ قرارداد کنیم و در صورت عدم تمایل وی برای ادامه همکاری با همان قرارداد قبلی وی را خلع‌ید کرده و خسارت بگیریم. از او می‌پرسم آیا پیمانکار در مدت دو سال گذشته کاری هم روی سازه انجام داده؟ پاسخ می‌دهد: حدود ۱۳ تا ۱۴ درصد کار فیزیکی انجام داده در صورتی که باید طرح را تکمیل می‌کرده. در حال طی کردن مراحل اجرای خلع‌ید هستیم، ضمن اینکه یک نفر خریدار هم پیدا شده که قسمت اعیانی را از بنیاد فاطمیه خریداری کند. در حال رایزنی هستیم که موقوفه را بفروشیم. قرار شده این طرح را از طریق نشریات محلی و کشوری به مزایده بگذاریم که قانونی هم باشد. اولویت اول ما افراد بومی استان کرمان و سیرجان هستند اما اگر از شهرهای دیگر کشور هم خریداری پیدا شود حاضریم ملک را بفروشیم. از او می‌پرسم آیا خرید و فروش مال وقفی مشکلی ندارد؟ پاسخ می‌دهد: اعیانی چون متعلق به بنیاد است مشکلی برای فروش ندارد اما زمین چون وقف است نمی‌توان آن را خرید و فروش کرد. کسی که اعیانی را بخرد و تکمیل کند بخشی را برای خود بر می‌دارد، سهم بنیاد را هم می‌دهد و مقداری هم به عنوان حق پذیره به متولی که استانداری است، پرداخت می‌شود. از او می‌پرسم چرا این طرح را به گل‌گهر واگذار نمی‌کنید تا آن را تکمیل کند؟ پاسخ می‌دهد: تا الان بارها و بارها با شهرداری، گل‌گهر و موقوفات کرمان صحبت کردیم و در این خصوص رایزنی‌هایی انجام شده اما به دلایلی به توافق نرسیدیم. منافع بنیاد برای ما از هر چیزی مهم‌تر است و در این رایزنی‌ها منافع بنیاد را در نظر نمی‌گرفتند. با مسئولان شرکت تعاونی گل‌گهر مذاکره کردیم اما به نتیجه نرسیدیم. شورای شهر هم برای ورود شهرداری موافقت نکرد. تمام هدف ما این است که در تکمیل این طرح، بنیاد فاطمیه متضرر نشود و بهترین راه و منطقی‌ترین راه هم اعلام آگهی مزایده است که البته زمان می‌برد. وی زمان اجرای آگهی مزایده را تا پایان سال حتمی می‌داند و می‌گوید: هفته قبل موافقت هیئت امنا را گرفتیم و در حال آماده‌سازی مقدمات مزایده هستیم. البته ابتدا باید به موازات آن مسئله بنیاد با پیمانکار را حل کنیم و بعد به دنبال مزایده برویم. با این حال تا پایان سال سعی می‌کنیم قضیه را سروسامان بدهیم. ضمن اینکه متولی موقوفه استانداری است و باید با این طرف قضیه هم هماهنگ باشیم. رییس بنیاد فاطمیه اضافه می‌کند: زمین موقوفه بهترین شرایط را دارد. خیلی مایل بودیم این طرح را گل‌گهر یا شهرداری و یا دانشگاه آزاد انجام می‌دادند که متاسفانه هیچ‌کدام زیر بار نرفتند. تنها راه باقی مانده اقدام از طریق مزایده عمومی است تا این مشکل ۳۰ ساله برطرف شود و امیدواریم بتوانیم تا پایان سال آن را انجام دهیم.

■ **پروژه‌هایی مهم‌تر از موقوفه داشتیم**

شورای شهر یکی از مخالفان اجرای این طرح توسط شهرداری است. امین صادقی رییس شورای شهر در خصوص علت این مخالفت می‌گوید: سال ۹۱ فرماندار وقت نامه‌ای به شورا زد در خصوص تکمیل همکاری شورا با بنیاد - با توجه به مصوبه ای که در تاریخ ۹۰/۱۱/۱۲ شورا با بنیاد فاطمیه انجام داده بود - در بند ۲ آن مقرر شد که شورا و شهرداری مذاکره ساخت‌وساز و خرید سازه موقوفه را انجام دهند تا این کار تکمیل شود اما بنا به نظر شورای وقت این امر به بعد موکول شد و در جلسه شورا که در سال ۹۳ انجام شد با کلیات خرید سازه توسط شهرداری موافقت گردید و جزئیات آن به بعد موکول شد. وی اضافه می‌کند: با حضور اعضای شورای وقت در تاریخ ۹۳/۵/۱۱ و در صورتجلسه ۱۵۱۵ شورای شهر با توجه به هزینه‌ای که برای پروژه‌های آسفالت معابر، زیرگذر مکی‌آباد و... بایستی در نظر می‌گرفت، با اجرای طرح موقوفه انوری توسط شهرداری مخالفت کرد و از آن تاریخ به بعد شهرداری هیچ‌گونه تمایلی برای ورود به این پروژه ندارد.

موقوفه انوری هم مثل ایتام شهرستان سیرجان بدون سرپرست و دلسوز باقی مانده و اگر برنامه‌ریزی دقیقی برای سر و سامان دادن به وضعیت موقوفه انجام شده بود تا الان این طرح می‌بایست تکمیل شده باشد.

■ **نیم نگاه**

احمدی نماینده استاندار در موقوفات: قرارداد پیمانکار را آن‌قدر می‌بایست محکم بنویسند تا شخصی که توانایی انجام کار را ندارد اصلاً سمت این کار نیاید. به هر حال این کار انجام شد و این پروژه‌ی زخمی را زخمی‌تر کردند و یک طرف دعوای حقوقی به پرونده اضافه و کلاف موضوع سردرگم‌تر شده است

در حاشیه برگزاری نمایشگاه سیمکس، مدیرعامل جهان‌فولاد سیرجان بیان کرد:

سیرجان، منطقه خوبی برای ساخت صنایع پایین‌دستی است

■ **دکتر علی‌عباسلو مدیرعامل و بنیان‌گذار صنعت فولاد سیرجان: تحریم‌ها به ما باور دادند که می‌توانیم حتی سخت‌ترین کارها را در بخش راه‌اندازی و ساخت قطعات انجام دهیم**

■ **شرکت جهان‌فولاد آمادگی دارد که به عنوان پایلوت در تمام بخش‌ها از کلیه سازندگان استقبال کند**

■ **پاسارگاد**

دومین نمایشگاه سیمکس با محوریت معدن، صنایع معدنی و زنجیره تامین فولاد هفته گذشته در سیرجان برپا شد. شرکت مجتمع جهان‌فولاد سیرجان از جمله شرکت‌های بزرگ تولید فولاد در منطقه خاورمیانه است که با حضور خود در این نمایشگاه به شکلی ویژه نمایان شد. این شرکت در نمایشگاه سیمکس با غرفه‌ای کوچک و ساده، بدون طراحی دکوراسیون و غرفه‌سازی، ارایه توانمندی‌هایش را مدیریت کرد.

کارشناسان این شرکت از تمام واحدها، کارشناسان مکانیک و مهندسی و مدیران کارخانه و مدیر برنامه‌ریزی در غرفه مربوط به جهان‌فولاد طی سه روز در نمایشگاه حضور یافتند و برای شناسایی سازندگان و تماس با آن‌ها فعال بودند. برنامه‌ی این شرکت در این نمایشگاه، جذب مشتری و معرفی توانمندی‌های شرکت و پیدا کردن یک‌سری سازندگان برای تامین قطعات مصرفی مورد نیاز شرکت بود. این کارشناسان پاسخگوی استقبال کنندگان بودند. این تیم از سازندگان داخلی دعوت کردند تا از نزدیک از کارخانه جهان‌فولاد بازدید کنند و نیازهای این مجموعه فولادی را ببینند و قطعات مورد نیاز را در آینده با همکاری این شرکت بسازند.

■ **سیرجان، پتانسیل نیروی انسانی بالایی در صنعت فولاد دارد**

دکتر علی عباسلو مدیرعامل شرکت جهان‌فولاد سیرجان، در حاشیه نمایشگاه سیمکس در سیرجان، وجود نیروی صنعتی باتجربه و بامهارت را ویژگی اول شهرستان سیرجان عنوان کرد و هزینه‌های نیروی انسانی در شهرستان سیرجان و کرمان را نوعی سرمایه‌گذاری دانست و گفت؛ «این نمایشگاه مقدمه‌ی خوبی برای سرمایه‌گذاری در سیرجان است. شهرستان سیرجان و استان کرمان دارای سرمایه‌ی نیروی انسانی بالایی است. سیرجان به دلیل قرار گرفتن در بین دو صنعت بزرگ خاورمیانه یعنی شرکت گل‌گهر و شرکت ملی صنایع مس ایران، دارای پتانسیل نیروی انسانی بالایی در صنعت مس و فولاد است». وی وجود معادن مس و گل‌گهر را دومین ویژگی سیرجان عنوان کرد: «در این دو نقطه، از ماده خام تا محصول نهایی تولید می‌شود. در منطقه‌ی گل‌گهر از استخراج سنگ آهن تا تولید شمش فولادی و در مس‌سرچشمه از معدن تا تولید مفتول مسی را داریم. سیرجان منطقه خوبی برای ساخت و ساز صنایع پایین‌دستی این دو معدن است. اشتغال صنایع جنبی این صنایع بیشتر از اصل این معادن است و یکی از مواردی است که می‌تواند سرمایه‌گذاران را در سیرجان جذب کند. همچنین وجود این معادن می‌تواند راهی برای آموزش صنعت و ارتباط با دانشگاه‌ها برای تربیت نیروی انسانی باشد».

■ **بدون حضور مهندسان خارجی کارخانه ذوب را راه‌اندازی کردیم**

علی عباسلو به بحث تحریم‌ها هم اشاره کرد: «طی ۸-۹ سال ۵ کارخانه را در زمان تحریم ساختیم. در زمان راه‌اندازی کارخانه فولادسازی، کارشناسان خارجی علی‌رغم تعهدات‌شان برای راه‌اندازی نیامدند. خوشبختانه توانستیم با استفاده از تجربه و دانش همکاران فولادی‌مان که در صنایع مبارکه و خوزستان کار کرده بودند و جوانانی که خودمان آموزش داده بودیم، بدون حضور مهندسان خارجی کارخانه ذوب را راه‌اندازی کنیم».

مدیرعامل جهان‌فولاد در مورد ساخت داخل و بومی‌سازی تصریح کرد: «با راه‌اندازی کارخانجات فولاد به تخصص و مهارت در زمینه فولاد راه یافتیم. تجربه رفتن به سمت و سوی ساخت داخل را داشتیم و موفقیت‌آمیز بوده است. تاکنون چند قطعه‌ای را که خارجی‌ها حاضر نبودند به ما بدهند، ساختیم. در حال حاضر تنها راه‌مان رفتن به سمت مهندسی معکوس کردن و ساخت داخل است تا با مشکل روبرو نشویم».

■ **دستاوردهای بومی‌سازی شرکت جهان‌فولاد**

مدیرعامل شرکت جهان‌فولاد سیرجان، دستاوردهای بومی‌سازی این شرکت را شرح داد: «سال ۱۳۹۳ در کارخانه آهن اسفنجی ۴ ماه قبل از راه‌اندازی، آلمانی‌ها از تحویل سیستم هیدرولیک خودداری کردند و از طریق دانش داخلی توانستیم این سیستم را بسازیم و نصب کنیم. نرم‌افزار و برنامه‌ی کارخانه‌ی آهن اسفنجی را شرکت MMTE نوشته و این برنامه بعد از کنترل بهترین جواب را داده است. در بخش ذوب، گیربکس جرثقیل ۳۸۰ تنی دچار مشکل شد و به دست ما نرسید. این گیربکس را در اصفهان برای ما ساختند و تاکنون ۳۰۰ هزار تن بدون مشکل تولید کرده است. تحریم‌ها به ما باور دادند که ما می‌توانیم حتی سخت‌ترین کارها و مشکل‌ترین کارها را چه در بخش راه‌اندازی و چه در بخش ساخت قطعات انجام دهیم».

■ **در سیرجان، هیچ مانعی برای رشد و توسعه صنایع پایین دستی وجود ندارد**

عباسلو بحث جاده، نزدیک بودن به بندرعباس، وجود منطقه ویژه و بحث حمل‌ونقل هوایی و ریلی و آماده بودن سایر زیرساخت‌ها برای سرمایه‌گذاری در سیرجان را بیان کرد: «سیرجانی‌ها باید باور کنند که شهر فولادی هستند. اولین شمش فولادی و اولین آهن اسفنجی در این شهرستان تولید شده است. هیچ مانعی برای رشد و توسعه صنایع پایین دستی وجود ندارد. کسانی که در این نمایشگاه شرکت کردند، سیرجان و استان کرمان را با این دید ببینند که ۱۲ میلیون تن برنامه‌ریزی فولاد در این استان انجام شده است و یا در مرحله‌ی اجرا و بهره‌برداری است. در سیرجان ۵ میلیون تن فولاد تولید می‌شود. پس در برنامه‌ریزی‌های‌شان، ساخت قطعات و تامین تجهیزات و قطعات را برای این منظور در نظر داشته باشند. با توجه به این نیازها، قطعه‌سازان و کسانی که تجهیزات می‌سازند از نزدیک نیازهای صنایع را ببینند. سازندگان از کارخانجات و محیط‌های کاری که در سیرجان قرار دارد، بازدید و با امکانات زیربنایی موجود در سیرجان آشنا شوند. در سیرجان زنجیره تولید از سنگ آهن تا شمش فولادی وجود دارد. در واقع زنجیره‌ای است که هرکسی در هر بخشی که بخواهد چه ساخت قطعات مربوط به کنسانتره، گندله، شمش فولادی، میلگرد می‌تواند فعالیت کند. فولاد و کارخانه‌های فولادی قطعات مصرفی زیادی دارند که باید سازنده‌های داخلی به این سمت و سو بروند».

دکتر عباسلو از ارتباطاش با برخی تامین‌کنندگان داخلی در نمایشگاه سیمکس سیرجان صحبت کرد و درباره این نمایشگاه گفت: «نمایشگاه را پرجنب و جوش و فعال دیدم و استقبال خیلی خوب بود. افراد زیادی برای حضور در نمایشگاه آمدند. با چند سازنده ارتباط داشتم و از آن‌ها دعوت کردم از نزدیک قطعات را ببینند و نیازهای شرکت را ارزیابی کنند و ببینند توانایی ساخت کدام یک از نیازهای ما را دارند».

■ **جهان‌فولاد از کلیه سازنگان استقبال می‌کند**

مدیرعامل جهان‌فولاد در پاسخ سئوال پاسارگاد مبنی بر چگونگی حمایت این شرکت از تولیدکنندگان برای ساخت داخل، گفت: «اعلام آمادگی می‌کنم که جهان‌فولاد به عنوان یک پایلوت ساخت داخل است و هر کدام از دوستان که تمایل داشته باشند، در چهار بخش تولید آهن اسفنجی، تولید شمش فولادی، تولید میلگرد و کارخانجات اکسیژن و بریکت‌سازی با آن‌ها همکاری می‌کنیم. نهایت همکاری را با تولیدکنندگان و سازندگان داخلی قطعات، تجهیزات و مهندسی معکوس خواهیم داشت».

عباسلو تاکید کرد شرکت جهان‌فولاد نهایت همکاری را در بخش مالی، تامین متریال، در بخش مهندسی و در اختیار گذاشتن نقشه‌ها و ... با سازنده انجام خواهد داد تا ساخت داخلی قطعات مورد نظر در کشور انجام شود.

■ **باید خودکفا شویم**

مهندس عبدالمجید مستقیمی معاون مالی و پشتیبانی شرکت جهان‌فولاد هدف این شرکت را از حضور در نمایشگاه سیمکس، توضیح داد: «جهان‌فولاد شرکتی شناخته شده است. شرکت جهان‌فولاد به عنوان تولیدکننده ارتباط خوبی با بازار داخل و خارج دارد. در این نمایشگاه ۵ کارخانه فعال و در حال بهره‌برداری جهان‌فولاد را معرفی کردیم و توسعه‌هایی که در دستور کار شرکت است، ارایه دادیم. یکی از اهداف اصلی برای شرکت در این نمایشگاه قرار گرفتن در حلقه ارتباطی بین فروشنده و خریدار و تامین‌کننده و خریدار است. بخشی از اهداف شرکت بومی‌سازی و تامین قطعات در داخل کشور است. در شدت تحریم‌ها باید خودکفا شویم». وی درباره دستاوردهای جهان‌فولاد در نمایشگاه سیمکس گفت: «استمرار این نمایشگاه در شهرهای صنعتی مثل سیرجان می‌تواند برای صنایع تاثیرگذار باشد. بایستی از طریق جلسات تخصصی در محیط‌های نمایشگاهی، فروشنده و خریدار با هم ارتباط پیدا کنند و این باعث تامین نیازها شود».

مستقیمی در مورد اختصاص هزینه غرفه‌سازی جهان‌فولاد به سیل‌زدگان، بیان کرد: «هدف نمایشگاه زرق و برق نیست و ساخت دکوراسیون یک سرمایه ملی است. در شرایطی که کشور دچار مشکلاتی چون سیل و... است، می‌توان به آن مجموعه‌ها کمک کرد و از زرق و برق کم کرد. از کمترین فضا برای جذب مشتری و ارتباط با تولیدکنندگان قطعات در حدی که نیاز نمایشگاه باشد، استفاده کردیم. برای کمک به سیل‌زدگان سیستان و بلوچستان و تامین بخشی از نیازهای آن‌ها هزینه را کم کردیم. سیاست جهان‌فولاد بر این است که همیشه کمک‌رسان باشد».

■ **هزینه طراحی دکوراسیون غرفه شرکت جهان‌فولاد به سیل زدگان اهدا شد**

«در راستای مسئولیت‌های اجتماعی به منظور کاهش آلام هموطنان عزیزمان در سیستان‌وبلوچستان، هزینه غرفه‌سازی شرکت مجتمع جهان‌فولاد سیرجان به سیل‌زدگان این مناطق اهدا گردید». این دو خط نوشته‌ای بود که روی چند بنر در غرفه‌ی شرکت جهان‌فولاد خودنمایی می‌کرد. غرفه‌ی شرکت جهان فولاد در نمایشگاه سیمکس سیرجان طراحی و آرایش غرفه‌های دیگر را نداشت. این بنر گویای چرایی این اقدام بود.

مهندس مسعود میرمحمدی مدیر حوزه مدیرعامل و مدیر روابط‌عمومی شرکت جهان فولاد در این‌باره توضیحاتی ارایه داد. وی ضمن تقدیر از رسانه‌ها و نشریات سیرجانی در پوشش دادن اخبار مربوطه گفت: «همه‌ی رسانه دنبال پیشرفت سیرجان هستند و همه عزم‌شان را جزم کرده‌اند تا سیرجان یک شهر فولادی شود». وی ادامه داد: «نزدیک شدن به مردم یکی از وظایف شرکت‌های معدنی و صنعتی بزرگ است. نمی‌گوییم صددرصد غرفه‌سازی نشود ولی باید به جامعه هم کمک کنیم. شرکت جهان‌فولاد در این نمایشگاه فقط غرفه‌سازی را انجام نداده است». میرمحمدی در پاسخ سئوال پاسارگاد مبنی بر اینکه این اقدام شرکت جهان‌فولاد از طرف چه کسی مطرح شده است، گفت: «سیل اخیر در جنوب کشور و سیستان و بلوچستان قلب همه را به درد آورده است. حجم خسارت‌ها در این منطقه زیاد است. رویکرد خیرخواهانه مدیریت مجموعه باعث شد چنین تصمیمی گرفته شود. با مشورتی که با مدیرعامل محترم و مدیران شرکت داشتیم به این فکر افتادیم این کار نوع‌دوستانه را انجام دهیم. شرکت جهان‌فولاد شرکت بزرگی است. با نساختن یک غرفه قطعا هیچ مشکلی به وجود نمی‌آید ولی با کمک‌هایی که به جنوب کشور ارسال می‌شود دل سیل‌زدگان خوشحال می‌شود و خوشحالی دل فرزندان این مرز و بوم رضایت خداوند را به دنبال خواهد داشت. دلیل موفقیت جهان‌فولاد نگاه تیمی جهان‌فولاد و در راس آن مدیرعامل شرکت است که باعث شده از مسئولیت‌های اجتماعی عقب نمانیم».

گفتنی است اخیرا شرکت جهان‌فولاد سومین جایزه مسئولیت‌های اجتماعی را در کنار گل‌گهر در کشور دریافت کرده است. همچنین طی روزهای گذشته شرکت جهان‌فولاد عنوان‌های دیگری را در کشور کسب کرده است. شرکت جهان‌فولاد جزو ۱۰۰ شرکت برتر ایران شناخته شد و دکتر علی عباسلو مدیرعامل این شرکت نیز به عنوان مدیر موفق ملی انتخاب گردید.